

## 성공으로 가는 길을 밝히는 빛

### 비즈니스에서 성공을 거두는 것과 성공을 유지하는 것은 차원이 완전히 다른 일입니다.

싱가포르에 본사를 둔 Moveon Technologies SG는 2007년에 설립된 광학 솔루션 기업으로서 이 두 가지를 모두 이뤘습니다. Moveon의 성공은 내부에서 혁신적인 고품질 광학 솔루션을 직접 설계하여 고객이 직면한 현실적인 문제를 해결해 주었기에 가능했고 대량 생산 도입, 타협 없는 품질 유지, 시장 범위 확대와 관련된 과제를 해결하고 급변하는 광학 시장이 요구하는 수준으로 혁신을 계속하였으므로 이러한 성공을 지속할 수 있었습니다.

#### 목표, 장애물 그리고 솔루션

Moveon은 초기 성공에 따른 수요에 대응하기 위해 규모를 확장하는 과정에서 코팅과 테스트 작업의 품질을 유지해야 하는 과제에 직면했습니다. 이는 원래 아웃소싱하던 공정이었습니다. Jacob Weng Moveon 사업 개발 관리자는 "외부 공급업체가 생산한 코팅 렌즈의 성능이 설계 사양과 다를 때가 많았습니다"라며 "예상한 것처럼 결과는 고객 불만으로 이어졌습니다"라고 말했습니다. Moveon 으로서는 이 같은 외부 공급업체 간 불일치로 인해 자사 완제품의 품질을 보장하기가 어려웠습니다.

여기에, 생산을 확대하는 것, 더 정확히는 생산 테스트를 확대하는 일도 문제였습니다. 고객들은 수십만 가지 샘플을 대상으로 엄격한 사양을 일관되게 충족하는 코팅을 원했습니다. 투과율과 반사율을 엄격하게 일괄 테스트하는 과정이 필요했던 것입니다. Moveon은 또 더 복잡한 코팅의 특성을 규명하는 업무에서도 난관에 봉착해 있었습니다. 렌즈와 코팅이 없어서는 안 되는 방위 산업과 같은 중요 산업 분야에서 특히 그러했습니다.



Jacob Weng

사업 개발 관리자  
Moveon Technologies SG  
싱가포르

## 분광광도법 활용

Moveon은 성공의 바탕이 된 혁신적 솔루션을 계속 생산하기 위해 스스로 혁신적 솔루션을 도입하는 한편 애질런트의 첨단 분광 광도법 기술에도 투자했습니다. Jacob에 따르면 Cary 7000 Universal Measurement Spectrophotometer(UMS)의 도입은 "게임 체인저"였습니다. 이를 도입함으로써 품질 관리가 크게 강화되었다는 것입니다.

Jacob은 "품질 기준 유지가 항상 최우선 과제였으며 그 목표를 이루는 데 Cary 7000 UMS가 큰 역할을 했습니다"라며 "Cary 7000 UMS를 통해 아웃소싱보다 더 세부적으로 렌즈의 특성을 규명할 수 있어, 공장에서 출하되기 전에 모든 광학 부품이 필요한 사양을 충족하는지 확인할 수 있습니다"라고 말했습니다. 자체 코팅 공정과 분광 광도계 데이터가 결합되어 철저한 품질 보증이 가능해졌습니다. 고품질의 제품을 공급한다는 Moveon의 의지가 잘 드러나는 대목입니다. 렌즈 특성화 테스트의 범위가 코팅 배치(batch)당 테스트 수가 세 샘플에서 열 샘플로 늘어났으며 처리량에도 큰 영향이 없었습니다.

## 효율과 통합 개선

성공은 수요를 만들고 수요는 공급을 촉발합니다. Moveon은 Cary 7000 UMS에 **로봇 자동 샘플러**를 통합하여 이에 대응했습니다. 그 결과, 최소 인력으로 고주파 테스트를 할 수 있었습니다. 이 정도로 자동화한 덕분에 철야로 또 주말에도 테스트를 할 수 있어 생산성이 4배 가까이 높아지고 처리 시간도 대폭 단축되었습니다. 결과는 어땠을까요? 공급이 증가했고 완제품의 품질 또한 보장할 수 있었습니다.

Moveon은 정교한 테스트 역량을 자체 보유함으로써 수직 통합이 강화되고 운영도 더욱 원활해졌습니다. Jacob은 "통합 접근 방식으로 생산 품질과 일정을 완벽하게 제어할 수 있습니다"라며 "외부 공급업체에 덜 의존하게 되니 원스톱 솔루션을 제공하는 능력이 몰라보게 달라졌습니다"라고 말했습니다.

## 혁신의 원동력

증강 현실(AR)과 가상 현실(VR), 의료 기기 분야에서 스타트업과 신기술을 지원하겠다는 Moveon의 노력은 혁신을 촉진하는 방식에서 잘 드러납니다. 이는 Cary 7000 분광 광도계의 고급 기능이 핵심적인 역할을 하는 영역이기도 합니다. Jacob은 "첨단 분광 광도법에 투자하면 최첨단 광학 솔루션 개발을 앞당길 수 있습니다"라며 "이를 통해 신규 분야를 중심으로 새 광학 부품을 자세히 분석하고 특성을 규명할 수 있습니다. 정확한 데이터와 피드백을 제공할 수 있으면 혁신적인 제품과 솔루션의 개발이 빨라집니다."

## 미래 수요 충족

고객의 의견은 중요한 성공 지표인데, Moveon 고객의 의견은 긍정 일색이었습니다. 특히 광학 부품의 품질과 일관성이 좋다는 의견이 특히 많았습니다. 이제는 분광 광도계에 대한 투자를 늘려 방산 및 군 고객이 관심을 가질 만한 IR 코팅 광학 장치 등의 생산 역량 확대를 검토 중입니다. 이 같은 행보는 다변화와 신시장 수요 대응이라는 회사 전략에 부합할 뿐만 아니라 남다른 기준으로 광학 솔루션 분야를 선도하는 데 필요한 품질과 효율, 혁신에 집중하는 길이기도 합니다.

\* 주당 기본 40시간에서 7일 24시간 풀타임(168시간)으로 테스트 시간이 증가했을 때를 기준으로 합니다.

[www.agilent.com](http://www.agilent.com)

DE.005341

이 정보는 사전 고지 없이 변경될 수 있습니다.

© Agilent Technologies, Inc. 2025  
2025년 3월 9일, 한국에서 발행  
5994-8145KO

한국애질런트테크놀로지스(주)  
대한민국 서울특별시 서초구 강남대로 369,  
DF타워 9층, 06621  
전화: 82-80-004-5090(고객지원센터)  
팩스: 82-2-3452-2451  
이메일: korea-inquiry\_lsca@agilent.com

 **Agilent**  
Trusted Answers